

Ваш деловен соработник во светот на бизнисот



БИЗНИС ИНФО



Број 570

www.mchamber.mk

07.6.2024

РЕГИОНАЛНА МОБИЛНОСТ НА СТРУЧНИОТ КАДАР ПРЕКУ АВТОАМТСКОТО ПРИЗНАВАЊЕ НА КВАЛИФИКАЦИИТЕ



ОТВОРЕН ДЕН – ТРАНСПАРЕНТНОСТ ВО КОМУНИКАЦИЈАТА ПОМЕЃУ КОМПАНИИТЕ И СРЕДНИТЕ СТРУЧНИ УЧИЛИШТА

СРЕДБА НА ГРУПАЦИЈАТА НА ОБНОВЛИВИ ИЗВОРИ НА ЕНЕРГИЈА

ОТВОРЕНИ ПОВИЦИ - ПРОЕКТНА АКТИВНОСТ: "ПОДДРШКА НА ПРИВАТНИОТ СЕКТОР ЗА РЕГИОНАЛНА ИНТЕГРАЦИЈА"

11.06.2024, Семинар Специјалистички еднодневен семинар: АКВИЗАЦИЈА НА НОВИ КЛИЕНТИ - СТЕКНУВАЊЕТО НА НОВИ ПОТРОШУВАЧИ КАКО КЛУЧНА МОЖНОСТ ЗА ЗГОЛЕМУВАЊЕ НА ПРОДУКТИВНОСТА -

11.06.2024, Семинар САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ - ТРАНЗИЦИЈА ОД ISO/IEC 27001:2013 на ISO/IEC 27001:2022

11.06.2024, Семинар ДОГОВОРИ ЗА ВРАБОТУВАЊЕ, РАБОТНО ВРЕМЕ, НАЧИНОТ НА ПЛАЌАЊЕ НА ПРЕКУВРЕМЕНАТА РАБОТА И ПРЕРАСПОРЕДУВАЊЕ, ГОДИШЕН ОДМОР, НАДОМЕСТ НА ПЛАТА, ДИЛЕМИ ПРИ ПРИМЕНА НА ЗАКОНОТ СО КОИ СЕ СОЧУВАМЕ СО НАЈНОВИТЕ ПРЕДЛОЗИ ЗА ИЗМЕНИ НА ЗАКОНОТ

12.06.2024, Брокерски настан Деловни средби со физичко присуство „Овозможување на напредок: Индустрија 4.0 во Западен Балкан-12-13 јуни 2024 година, Нови Сад, Р.Србија

12.06.2024, Семинар „КОМУНИКАЦИЈА ЗА УСПЕХ, РАЗРЕШУВАЊЕ НА КОНФЛИКТИ И СТРЕС МЕНАџМЕНТ НА РАБОТНОТО МЕСТО“

13.06.2024, Конференција Конференција и деловни средби: Продлабочување на економската соработка меѓу Грција и Северна Македонија

13.06.2024, Семинар НАПРЕДЕНИ ЕКСЕЛ АЛАТКИ ЗА БРЗО КАНЦЕЛАРИСКО РАБОТЕЊЕ

ПОКРОВИТЕЛИ

НА СТОПАНСКАТА КОМОРА НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА

ПРЕМИУМ Покровители



СТАНДАРД Покровители



СИЛВЕР Покровители

достапни насекаде ...



Посетете : www.mchamber.mk



Стопанската комора на Северна Македонија
ПРВА комора и ПРВА институција во РСМ
со новиот стандард ISO 9001:2015

- <http://www.facebook.com/chamber.mk>
- http://www.twitter.com/Chamber_MK
- <http://www.youtube.com/user/MKChamber>
- <http://www.linkedin.com/company/economic-chamber-of-macedonia>

ОТВОРЕНИ ПОВИЦИ - ПРОЕКТНА АКТИВНОСТ: "ПОДДРШКА НА ПРИВАТНИОТ СЕКТОР ЗА РЕГИОНАЛНА ИНТЕГРАЦИЈА"



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE



СТОПАНСКА КОМОРА
НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА
ECONOMIC CHAMBER
OF NORTH MACEDONIA

Стопанската комора на Северна Македонија во рамките на проектот за Поддршка на приватниот сектор за регионална интеграција/ Private Sector Regional Integration Support Activity поддржан од Агенцијата за меѓународен развој на САД (УСАИД) објавува 2 активни повици наменети за консултантски куќи и консултанти.

Целта на повиците е обезбедување на консултантска услуга за техничка поддршка на селектирани компании во насока на зголемување на конкурентноста на македонските компании поддршка во процесот на развивање на нивните извозни капацитети.

1. ТЕХНИЧКА ПОДДРШКА ПРИ ДИГИТАЛНА ТРАНСФОРМАЦИЈА НА ДЕЛОВНИ ПРОЦЕСИ ПРЕКУ ИЗРАБОТКА НА ДИГИТАЛНИ РЕШЕНИЈА И АЛАТКИ
2. ТЕХНИЧКА ПОДДРШКА НА ИЗВОЗНО ОРИЕНТИРАНИ КОМПАНИИ ВО ПРОЦЕС НА ИМПЛЕМЕНТИРАЊЕ И КОУЧИНГ ЗА ВОВЕДУВАЊЕ НА МЕЃУНАРОДНИ СТАНДАРДИ ЗА КВАЛИТЕТ И ЦИРКУЛАРНА ЕКОНОМИЈА

Крајниот рок за поднесување на апликациите е 20.6.2024 година.

Заинтересираните компании треба да аплицираат со пополнување на формуларот од проектот тука:

<https://www.mchamber.mk/default.aspx?mid=3&evid=131041&lng=1>



м-р Ивана Анчев
Соработник во организационата целина за претставување на членките и вмрежување

РЕГИОНАЛНА МОБИЛНОСТ НА СТРУЧНИОТ КАДАР ПРЕКУ АВТОАМТСКОТО ПРИЗНАВАЊЕ НА КВАЛИФИКАЦИИТЕ



Една од целите на Коморскиот инвестициски форум е обезбедување услови за регионална мобилност на стручниот кадар во земјите од Западен Балкан со цел обезбедување стручен кадар за компаниите и подобрување на нивната извозна конкурентност. За таа цел, минатата година, на Самиот во Тирана, земјите од Западен Балкан потпишаа Договор за воспоставување на автоматско признавање на професионалните квалификации врз основа на условите за обука (доктори по медицина, медицински сестри, акушерки, ветеринарни хирурзи, фармацевти и архитекти) во контекст на Договорот за слободна трговија. Автоматското признавање на квалификациите им овозможува на квалификуваниот кадар и на професионалците да работаат и во другите земји преку олеснети административни бариери.

Во насока на подобрување на процесот на автоматско признавање на квалификациите, Стопанската комора оствари работна средба со претставници од Центарот за информирање и признавање на квалификации во високото образование (ЕНИК центар) од Босна и Херцеговина, на која се дискутираше за квалификациите стекнати во Македонија и нивно споредување со квалификациите во регионот (стекнати квалификации пред воведување на Болоњскиот систем и со воведување на Болоњскиот систем). На состанокот се констатираше дека во Националната рамка на квалификации во Македонија не се вклучени квалификациите стекнати, пред воведување на Болоњскиот систем, преку вишото образование, од причина што, поединците кои имале завршено вишо образование морале, во определен период, да го заокружат своето образование со високо образование за да можат да ги задржат своите работни места на кои дотогаш работеле со вишо образование. Ова преставува предизвик на кои треба да се работи, бидејќи ваквите квалификации на поединците кои доаѓаат од другите земји во нашата земја нема да бидат препознати и автоматски признати.

Атоматското признавање на квалификациите има неколку клучни аспекти:

1. Слобода на движење и пристап до пазарите на трудот: Автоматското препознавање им овозможува на професионалците полесно да се движат и да ги практикуваат своите регулирани професии во други земји во регионот и во ЕУ.
2. Се олеснува мобилноста и пристапот до пазарите на трудот: Квалификуваниот кадар и професионалците можат да ги обезбедуваат своите услуги во друга земја на привремена и повремена основа без потреба од дополнителна процедура за признавање.
3. Поедноставни административни процедури: Автоматското препознавање ја намалува бирократијата и ги поедноставува административните процеси. Квалификуваниот кадар и професионалците не мора да поминуваат низ сложени процедури за признавање, што ја забрзува нивната интеграција на новиот пазар на труд.
4. Транспарентност и стандарди: Директивата 2005/36/ЕЗ за признавање на професионалните квалификации воспоставува систем на меѓусебно признавање и евалуација на националните прописи за професионални квалификации.

ОТВОРЕН ДЕН – ТРАНСПАРЕНТНОСТ ВО КОМУНИКАЦИЈАТА ПОМЕЃУ КОМПАНИИТЕ И СРЕДНИТЕ СТРУЧНИ УЧИЛИШТА



Комуникацијата и соработката што ја имаат компаниите и стручните училишта во испораката на стручен кадар најдобро може да се забележи на Отворените денови што ги организираше СУГС „Здравко Цветковски“, Скопје, каде на едно место беа собрани училиштето со компаниите и учениците – средношколци и деветтооделенци. Ваквите отворени денови претставуваат реална можност за идните деветтооделенци да се запознаат со квалификациите што се изучуваат во ова училиште, да се информираат и да се запознаат со условите за работа на училиштето, методите и формите кои се применуваат во наставата, наставниот кадар, воннаставните активности и содржини, проектите кои се реализираат, но да се запознаат и со компаниите каде би реализирале практична обука и со можностите за вработување. Училиштето соработува и со Стопанската комора како мост за вмрежување на училиштето до компаниите за реализација на практичната обука на учениците и во делот на обезбедување квалитет преку сертификарањето на менторите во компаниите и верификацијата на компанијата

за реализација на практичната обука.

Креативноста, знаењата и вештините, како и љубовта кон професијата, учениците од СУГС „Здравко Цветковски“ ја изразуваат на завршната изложба на годишни проекти, преку изработката на проекти од областа на архитектурата, градежништвото и геодезијата, организирана од страна на училиштето во соработка со Градот Скопје. Преку сопствените дела од областа на уредувањето, внатрешниот дизајн и иновативните предлог проекти со вешто користење на техники, макети и ликовни трудови, учениците го презентираат својот огромен потенцијал и визија.

За поголема транспарентност на квалификациите што се изучуваат во СУГС „Здравко Цветковски“, училиштето учестваше и на саемот на средни училишта на Град Скопје на Плоштадот Македонија, како и на саемот на средни училишта во трговскиот центар Ист гејт мол (East Gate Mall).

Во училиштето се образуваат кадри од гимназиско и од стручно образование. Во делот на стручното образование се изучуваат квалификации од секторот градежништво и геодезија и тоа: архитектонски техничар, техничар дизајнер за внатрешна архитектура, градежен техничар, геодетски техничар, монтер за сува градба и поставувач на подови и плочки, а од учебната 2024/2025 година, квалификациите: градежен техничар, геодетски техничар, монтер за сува градба и поставувач на подови и плочки се изучуваат преку дуалниот модел на образование.



СРЕДБА НА ГРУПАЦИЈАТА НА ОБНОВЛИВИ ИЗВОРИ НА ЕНЕРГИЈА



На 30.5.2024 година, компаниите во рамки на Групацијата на обновливи извори на енергија, одржаа седница на која се разговараше за постигнатите резултати на групацијата во изминатата година, статусот на изградба на обновливите извори на енергија, вклучувањето на батериските системи во легислативата, предизвиците во процесот на развивање на обновливите проекти, пристапот до финансии, концесиските договори.

Со седницата претседаваше г. Тодор Анѓушев, кој на почетокот на седницата сподели информација околу иницијативите кои ги има преземено групацијата и статусот на истите. Беше констатирано дека предлозите на групацијата неретко се препознаени од институциите кои се чинители во енергетскиот сектор и се прифатени од истите како на пример иницијативата на МЕА и ГОИЕ за батериските системи, но сепак пред групацијата остануваат значајни отворени прашања и предизвици кои треба да се надминат во тековната година. Разгледувајќи го трендот на изградба на обновливи извори на енергија во последната година, беше заклучено дека во 2023 година е

значајно намален трендот на изградба на мали хидро електрани, а двојно е зголемен бројот на фотоволтаични централи. Компаниите во групацијата се согласни дека не треба да постојат пречки од еколошки аспект за изградба на мали хидро електрани, бидејќи истите се градат согласно европски стандарди, а малите хидро електрани во Европа се дел и од националните паркови.

Понатаму, компаниите ги споделија предизвиците и пречките со кои се соочуваат во процес на изградба на обновливите извори на енергија, особено инвеститорите и изведувачите кои поставуваат фотоволтаични панели на крововите на домаќинствата, за што групацијата понатаму ќе изработи соодветна иницијатива за надминување на истите и зголемување на интеграцијата на обновливи извори на енергија.


Компаниите членки на групацијата на самата седница дополнително имаа можност да се запознаат со кредитните линии на Европската банка за обнова и развој (ЕБОР) и Европската инвестициона банка (ЕИБ) преку презентација на нивните консултантите одговорни за овие кредитни линии во државата. На презентацијата компаниите имаа можност да научат повеќе за повољните каматни стапки на кредитните линии за обновливи извори на енергија и енергетска ефикасност кои овие банки ги спроведуваат преку комерцијалните банки. Целта на оваа презентација беше запознавање на инвеститорите со кредитните линии, но и можност за изведувачите на ОИЕ членки на групацијата да дознаат за можностите за инвестиции и да ги пренесат до своите клиенти, со крајна цел зголемување на интеграцијата на ОИЕ и грижа за животната средина.



Контакт лица:

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

м-р Елизабета Андриевска-Ефимова
++ 389 2 3244074
beti@mchamber.mk



online
time
courses
objects
web
example
video
easily
participant
information
software
electronic
teaching
term
online
education
assessment
student
social
content
knowledge
electronic
assessment
classroom
system
work
cost
devices
internet
software
computers
virtual
elearning
video
example
support

Семинар
04.06.2024

СКЛУЧУВАЊЕ НА ПРОДАЖНИ ПРЕГОВОРИ И НИВНА РЕАЛИЗАЦИЈА

При правилното склучување на клиентот се светат очите од задоволство. Кога ќе купи некој од Вашите производи или услуги станува имун за конкуренцијата и ќе започне да Ве препорачува на другите.

За таа цел Стопанската комора на Северна Македонија на 4 јуни 2024 година организира семинар на тема: „СКЛУЧУВАЊЕ НА ПРОДАЖНИ ПРЕГОВОРИ И НИВНА РЕАЛИЗАЦИЈА“.

Обуката е наменета за:

- сопственици на компании и управители, кои сакаат нивните компании да растат;
- продавачи, кои сакаат да стекнат вештини за водење на продажна и да заработат повеќе,
- за сите останати кои не сакаат повеќе да импровизираат на продажните состаноци, односно сакаат да достигнат ниво кога клиентот самиот ќе се одлучи да купи кај нив.

Предности на обуката:

- 5 точки на правилниот распоред при склучувањето;
- Обликување на свесно - тактично склучување;
- Преговорите нема да бидат препуштени на случајноста или интуиција, бидејќи ќе течат според точно определено сценарио;
- Ефикасно владеење на изговорите;
- Зголемување на разбирањето и Вашата фокусираност при склучувањето на продажните преговори;
- Зголемување на приходи и ефикасност на продавачите.

Контакт лица:

м-р Михајло Донев

++ 389 2 3244067

Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска

++ 389 2 3244057

anita@mchamber.mk

Семинар
11.06.2024

Специјалистички еднодневен семинар: АКВИЗАЦИЈА НА НОВИ КЛИЕНТИ - СТЕКНУВАЊЕТО НА НОВИ ПОТРОШУВАЧИ КАКО КЛУЧНА МОЖНОСТ ЗА ЗГОЛЕМУВАЊЕ НА ПРОДУКТИВНОСТА -

Тренер/предавач на Академијата за продажни вештини

Драгиша Ристовски (D.R. Gilbert) е еден од највлијателните и најплодните автори и тренери на теми поврзани со едукација и равој на човечки ресурси. Под псевдонимот D.R. Gilbert се објавени 23 книги (со дополнителни изданија) кои се преведени на шест јазици и пласирани преку 200.000 примероци. Во својата кариера имал прилика да одржи повеќе од 3000 обуки, семинари, работилници и конференциски настапи на кои земале учество преку 2500 компании, микро, мали и средни претпријатија од сите индустрии од десетина држави.

Има 30 години искуство во реалниот сектор од извршителски до топ менаџерски функции. Негови експертизи се областите лидерство, продажни вештини, преговарање и мотивација на вработените, а предавањата се на автентичен, исклучително енергичен начин со што константно ги мотивира и охрабрува слушателите.

ПРОГРАМА

Модул 1 – Како да се зголеми влијанието врз клиентите и пазарот?
 Модул 2 – Каде се наоѓаат нашите нови потрошувачи?
 Модул 3 – Како ефикасно да закажеме состанок преку телефонски разговор?
 Модул 4 – Како успешно да се води продажен разговор со потенцијалните нови клиенти?

Контакт:
 Телефон
 02 -32 44 074
 Website
 www.mchamber.mk
 Email
 beti@mchamber.mk

Предавач:
 Драгиша Ристовски, основач и директор на D.R Gilbert Centar Group DOO D.R Gilbert Consulting и HR Professional Solution.

Специјалистички семинар:
АКВИЗАЦИЈА НА НОВИ КЛИЕНТИ - СТЕКНУВАЊЕТО НА НОВИ ПОТРОШУВАЧИ КАКО КЛУЧНА МОЖНОСТ ЗА ЗГОЛЕМУВАЊЕ НА ПРОДУКТИВНОСТА -
 11 јуни 2024 година,
 сала 4 на 5-ти кат
 9:30 – 15:30 часот

Контакт лица:

м-р Анита Митревска

++ 389 2 3244057

anita@mchamber.mk

м-р Елизабета Андриевска-Ефтимова

++ 389 2 3244074

beti@mchamber.mk

Семинар
11.06.2024 -
12.06.2024

САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ - ТРАНЗИЦИЈА ОД ISO/IEC 27001:2013 на ISO/IEC 27001:2022

Во ерана дигитализација на работните процеси, дигиталната безбедност и приватноста се соочуваат со растечки предизвици. Оттука, несомнено се наметнува потребата од фокус врз дигиталната безбедност и врз навременото идентификување, пресретнување, како и соодветно и навремено одговарање на ризиците, за да се спречи одреден настан кој би имал негативен исход врз работењето на компанијата.

Компаниите кои се сертифицирани по ISO/IEC 27001 стандардот за управување со безбедноста на информациите, во насока на обезбедување на континуитет во нивното работење треба да поведат внимание при ресертификација на стандардот, бидејќи истата од 1 мај 2024 година ќе мора да се спроведе според новата верзија ISO/IEC 27001:2022.

За таа цел, Стопанската комора на Северна Македонија на 11 и 12 јуни 2024 година организира „онлајн“ семинар на тема „САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ - ТРАНЗИЦИЈА ОД ISO/IEC 27001:2013 на ISO/IEC 27001:2022“.

Овој семинар ќе им овозможи на учесниците постепено да се запознаат со барањата на ISO/IEC 27001:2022 кои се разликуваат во однос на барањата на стандардот ISO/IEC 27001:2013, како и со најдобрите практики во рамки на ИТ безбедноста, чекорите кон превенција и заштита, како на ниво на компанија, така и на ниво на поединец.

Некои од прашањата на кои ќе се даде одговор се и како адекватно да се третираат ИТ заканите, кои превентивни и детективни мерки треба да се применат, како да се класифицираат безбедностните ризици и како да се управува со нив, кои се разликите помеѓу ISO/IEC 27001:2013 и ISO/IEC 27001:2022, што се' носи новата верзија на стандардот и како да се имплементираат барањата кои произлегуваат од стандардот.

Семинарот е наменет за ИТ-менаџери во компании, за раководители и вработени во сектори за управување со усогласеност (compliance) со стандарди и регулаторни барања, ИТ служби и служби за безбедност на информациониот систем, одговорни лица за заштита на деловните податоци и управување со оперативните ризици, интерни и екстерни ревизори, лица задолжени за креирање и контрола на ИТ договори и следење на ризици над екстернализираните ИТ процеси, вработени кои работат на развој на софтвер, деловни и клиентски апликации.

Контакт лица:
м-р Михајло Донев
++ 389 2 3244067
Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

Семинар
12.06.2024

КОМУНИКАЦИЈА ЗА УСПЕХ, РАЗРЕШУВАЊЕ НА КОНФЛИКТИ И СТРЕС МЕНАЏМЕНТ НА РАБОТНОТО МЕСТО

Опис на програмата:

Еднодневен семинар со неколку практични работилници за: комуникација и комуникациски вештини во бизнис средина, поттикнување подобри релации во тимот и разрешување на конфликти во тимот, со клиентите и меѓу партнерските односи, менаџирање на стресот и анксиозноста на работното место и техники за нивно надминување со цел постигнување успешни резултати во работата.

Обуката е наменета за:

Сопственици на бизнис, раководители, тим лидери, членови на тимови и лица кои имаат секојдневна интеракција со членови на тимот, клиенти, партнери или поголеми групи на луѓе.

Програма и теми на обуката:

- Комуникација, вештини за комуникација и прилагодување на комуникацијата за различни потреби во малите и средни бизниси, вклучувајќи ги вработените, клиентите и партнерите;
- Подобрување на вештините за презентација;
- Емоционална интелигенција, емоционална и социјална интелигенција во комуникацијата, самосвест и социјални вештини за изградување стабилни односи;
- Вербална и невербална комуникација, техники и говор на телото;

Предавачи:

Леа Ефтимовска - Тренинг менаџер по бизнис администрација во Олив Џобс со 15 годишно искуство во настава, обука и развој во интернационални компании и различни индустрии и бизниси.

Стела Пијанманова Стојаноска - Проект координатор со 23 години искуство во реализација на меѓународни проекти, настани, односи со јавност, презентирање, стрес менаџмент и комуникација, бизнис администрација. Магистрант по Клиничка психологија.

Контакт лица:
м-р Михајло Донев
++ 389 2 3244067
Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

Конференција
13.06.2024

Конференција и деловни средби: Продлабочување на економската соработка меѓу Грција и Северна Македонија

Согласно приоритетите на годишната програма на Асоцијацијата на Балкански комори за продлабочување на регионалната економска соработка, Стопанската комора на Северна Македонија во соработка со Трговско-индустриската комора на Солун, а во рамки на Проектот: “Поддршка на приватниот сектор за регионална интеграција”, кој се спроведува во партнерство со УСАИД, Ве поканува да земете учество на конференцијата и деловните средби кои ќе се одржат на 13 јуни 2024 година, во Солун, Р.Грција.

Целта на посетата на македонската бизнис делегација и организирањето на билатералните деловни средби е понатамошно интензивирање на економските релации помеѓу двете земји, како и воспоставување нови, повисоки облици на соработка, осознавање на заедничките деловни интереси, развивање на идни партнерства помеѓу компаниите од повеќе различни сектори согласно пројавениот интерес.

На настанот свои обраќања ќе имаат претседателите на двете стопански комори во рамките на планираната конференција за перспективите за забрзување на транспортот и трговијата во регионот, по што ќе следат директни средби помеѓу македонските и грчките компании.

Настанот ќе се одржи на 13 јуни 2024 година (четврток), со почеток во 13:00 часот по локално време, во просториите на Трговско-индустриската комора на Солун, адреса: Tsimiski 29 - 546 24 Thessaloniki.

Учеството на деловните средби е без надомест, трошоците за хотелско сместување ќе бидат покриени од страна на Проектот, додека превозот е во сопствена организација на учесниците, на нивен трошок. Можноста за покривање на трошоците за хотелското сместување е ограничена за едно лице од компанија и тоа за максимум 25 компании по принципот прв дојден-прв услужен.

Лице за контакт: Влатко Стојановски, е-адреса: vlatko@mchamber.mk

Брокерски
настан
18.06.2024 -
19.06.2024

Покана за учество на брокерски настан “Tech4SmartCitie” - <https://tech4smartcities-2024.b2match.io/> на 18 јуни 2024 година, Брисел, со физичко присуство - Enterprise Europe Network

9. издание на Tech4SmartCities ќе се организира заедно со GreenTech форумот во Брисел, во рамки на Enterprise Europe Network, на 18 јуни 2024 година (09:00 до 17:00 часот), Maison de la Poste, Брисел, само со физичко присуство.

Настанот со Б2Б средбите, се фокусира на одржливи и паметни дигитални технологии за градовите и за таа цел Стопанската комора на Македонија, ве поканува да учествувате и да откриете повеќе можности за бизнис соработка во областа на урбаната мобилност, енергетските перформанси, одржливата градба, кружноста, економичноста на јаглерод и дигиталната трансформација.

Учеството на Tech4SmartCities може да ви помогне да го најдете вашиот технички партнер за меѓународна соработка или проекти за истражување и развој.

Доколку имате иновативен проект/решение кое може да придонесе кон постигнување на целите за одржливост за намалување на стакленички гасови и дигиталниот отпечаток во градовите?

Доколку барате партнер за подобрување и развој на вашата технологија?

Главни теми за дискусија:

- Паметни градови и заедници, одржливи ИКТ за градовите
- Паметна мобилност и логистика
- Енергетска ефикасност на згради и области
- Обновливи извори на енергија, управување и обновување на енергијата, паметни мрежи и интеграција на енергетските системи
- Циркуларна економија и решенија засновани на природата за урбаните области
- Паметно, здраво и безбедно живеење.

Брокерскиот настан Tech4SmartCitie е бесплатен, ќе се одржи на 18 јуни 2024 година (09:00 до 17:00 часот) - Maison de la Poste, Брисел, но регистрацијата и активирањето на профилот се задолжителни <https://tech4smartcities-2024.b2match.io/signup>, рок до 14 јуни 2024 година.

Контакт лица:

Ирена Мојсовска

++ 389 2 3244009

irena@mchamber.mk

Сашка Велков

++ 389 2 3244054

sashka@mchamber.mk



СТОПАНСКА КОМОРА
НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА





Ваш деловен соработник
во светот на бизнисот

Посетете:
www.mchamber.mk

Ве очекуваме!

 <http://www.facebook.com/chamber.mk>

 <http://www.youtube.com/user/MKChamber>

 <http://www.linkedin.com/company/economic-chamber-of-macedonia>

